

Проектирование модуля управления проектами CRM-системы Битрикс 24 производственно-торгового предприятия ООО «Производство торговых площадей»

УКОРОЧЕННАЯ ВЕРСИЯ ПРЕЗЕНТАЦИИ

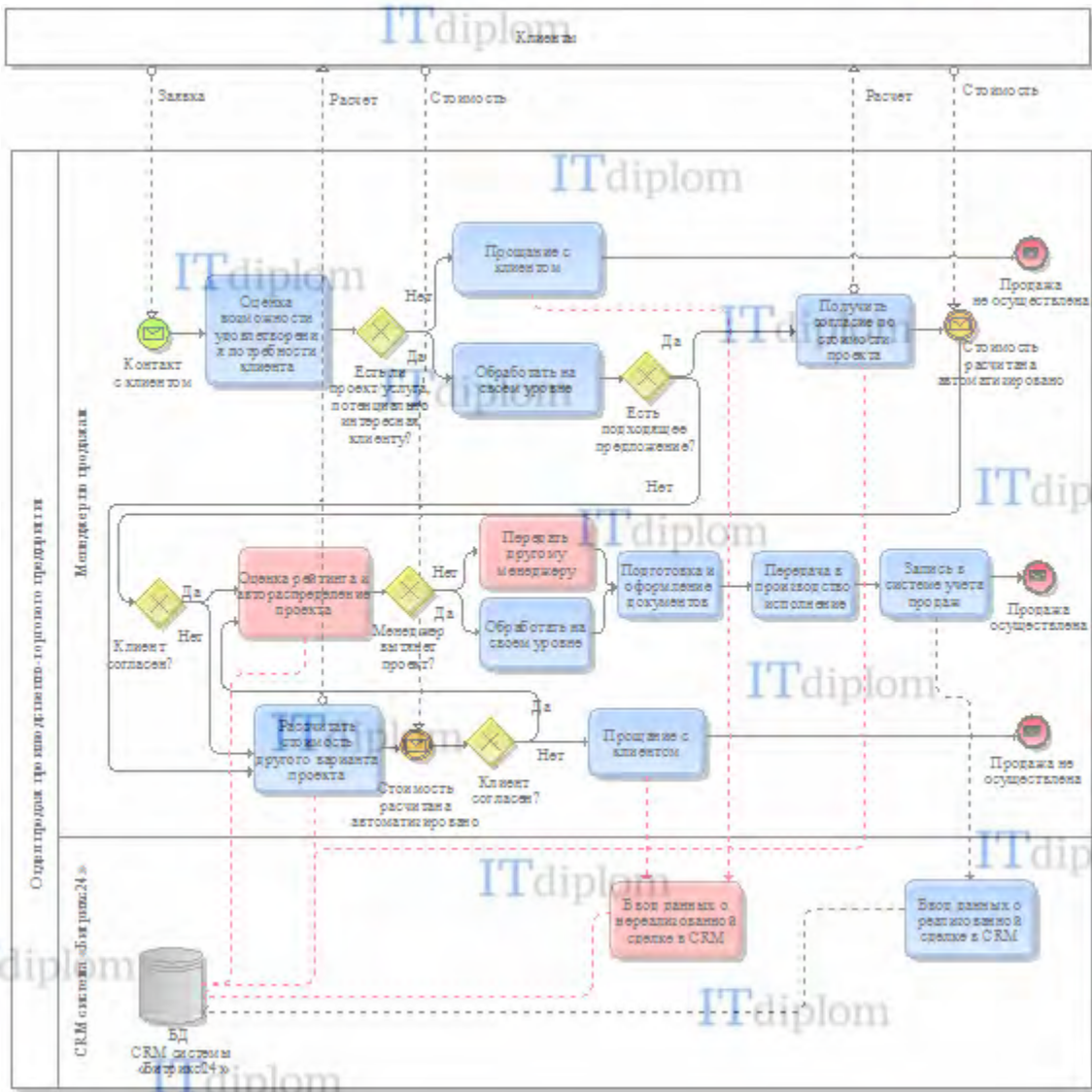
## Актуальность исследования

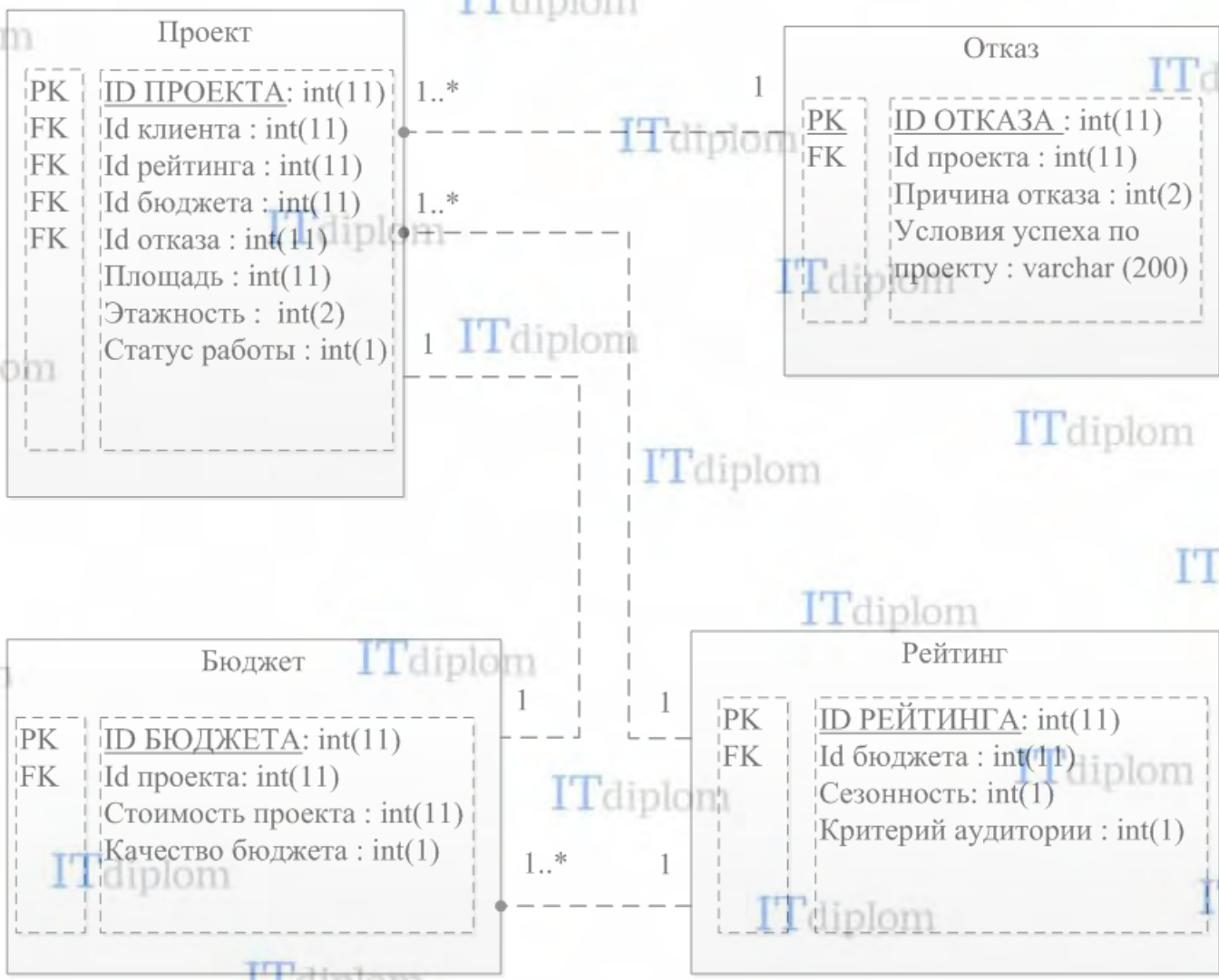
Актуальность работы заключается в необходимости проектировании модуля управления проектами на базе CRM-системы «Битрикс24», способной оказывать качественную поддержку для успешного ведения деятельности производственно-торгового предприятия ООО «Производство торговых площадей» в части повышения эффективности работы сотрудников отделов продаж, а также учёта и контроля процессов обслуживания клиентов в условиях новой современной экономики.

## Цели и задачи исследования

Целью работы является повышение эффективности коммерческой деятельности производственно-торгового предприятия ООО «Производство торговых площадей» за счет внедрения проектируемого модуля управления проектами на базе CRM-системы «Битрикс24». Для достижения поставленной цели, необходимо решить следующие задачи:

1. Провести анализ существующей организации бизнес-процессов управления проектами на уровне взаимодействия с клиентами сотрудниками отдела продаж с целью выявления недостатков.
2. Сформировать предложение по оптимизации в отношении выявленных проблем и сформулировать новую технологию выполнения выбранной функции управления.
3. Провести анализ обеспечения производственно-торгового предприятия ООО «Производство торговых площадей», необходимого для внедрения модуля управления проектами на базе CRM-системы «Битрикс24».
4. Оценить экономическую эффективность предложенного проекта внедрения модуля управления проектами на базе CRM-системы «Битрикс24».
5. Спроектировать базу данных и модуль управления проектами производственно-торгового предприятия ООО «Производство торговых площадей» на базе CRM-системы «Битрикс24».





[Получе...](#)
[Обрабо...](#)
[Назнач...](#)
[Отправ...](#)
[Станд о...](#)
[Принят...](#)
[Отправ...](#)
[Принят...](#)
[Станд п...](#)
[Отправ...](#)
[Станд](#)
[Договор...](#)

[Общие](#)
[Товары](#)
[Предложения](#)
[Счета](#)
[Заказы](#)
[Робота](#)
[Бизнес-процессы](#)
[Связи](#)
[История](#)
[Приложения](#)

О СДЕЛКЕ / AQ4 скриншот [изменить](#)

14 000 000 руб.
BudgetUnknown(Calculated)
3
Внести оплату

Выставлено: [на заданном](#)  
 Выставка: **Всима СТТ**

Генератор	BudgetUnknown	1
Экзальность	BudgetUnknown	2
1		

Сделка: **Обработано менеджером**  
 Дата завершения: **18 февраля**  
 Клиент: **Sany**

[📞](#)
[✉️](#)
[📄](#)

**Комментарий**

Оставил коммент

**Пригласит**

У вас нет приглашений

**Статус изменения**

Получено предза

**Создана сделка**

Sany